

## JEGYZŐKÖNYV

A Magyar Kerékpárosklub 2016. november 30-án megtartott elnökségi üléséről

### Jelenlévők:

Kürti Gábor (továbbiakban KG), elnök - elnökségi tag  
Halász Áron (továbbiakban HÁ), elnökhelyettes - elnökségi tag  
Dominus Ákos (továbbiakban DÁ), elnökségi tag  
Szanyi Gergő (továbbiakban SZG), elnökségi tag  
Torma Dani (továbbiakban TD), elnökségi tag  
Müller Kinga (továbbiakban MK), megbízott főtitkár, jegyzőkönyvvezető  
Molnár Berta (továbbiakban MB), munkatárs

### Témák:

- Tárolók (KG)
- Adományládák (KG)
- Túrászezon koncept 2.0 (SV)
- NFM táblázás (DÁ) -> Andi az NFM ben
- Merch (DÁ)
- IT fejlesztések (SZG)
- TSZ találkozó (SZG)

## SZAVAZÁS

### Elnökségi ülés témák elfogadása

Az elnökség ezt egyhangúan elfogadta.

Szavazás	Igen	Nem	Tartózkodott
Elnökségi ülés témáit elfogadtuk	5		

### 1. Tárolók 2017 (KG)

KG: A bevétel csökkent 2016-ra 17%-al, kimaradt a Gourmet Fesztivál

DÁ: Azért, mert ők már nem finanszíroztak ilyen szolgáltatást idén

KG: a szállítás 38%-a volt a bevételeknek 2016-ban, 2015-ben viszont 27% volt. Komolyan emelkedett a szállítási költség.

DÁ: Olyan szerződés legyen velük, hogy a szállítást az előre megbeszélt áron ő biztosítja, megoldja. Ne legyen olyan, hogy kimagaslik egy szállítási költség, mert az eredeti szállító nem vállalja.

KG: Volt szó a Szigetnél arról, hogy drágák vagyunk. A szigetes eseményeknél a Volt 12%-al volt drágább, mint tavaly, a Sound 44%-al volt olcsóbb.

DÁ: mert idén mást szolgáltatunk a Soundon. Nem látjuk azt sem arányosan, hogy mennyi ebből a szállítás és mennyi a szerelés. Szét kell bontani – km díj, szerelési díj, tárolást is valahogy definiálni kéne. A mi mindenkor megbízási díjünk %, vagy évi fix összeg?

KG: a lényeg, hogy valami árlista legyen, lehet, hogy ezt kidobja a rendszer. 2016-nál az üzemeltetés 10%-ról 7%-ra esett. Lényeg. még mindig nagyon jó a tároló, 56%-a a

bevételeknek megmarad, jó láb a Klubnak, és ez csökkent. Nem vagyunk nagyon tudatosak, azt érzem. Kijánlani jutalékos rendszerben ennek a sales-ét milyen lenne Emesének? De az is fontos, hogy mi kerékpáros ügyért dolgozó civilek vagyunk, akinek a finanszírozásához ez nagyon fontos. Nem vállalkozási lehetőséget keresünk, hanem csak van egy ilyen lábunk.

SZG: mi lenne, ha egy minimál szolgáltatást ajánlanánk, és a raklapos szállítást kidolgoznánk és megoldanánk, szerelési útmutatóval

DÁ: arról kéne dönten, hogy hagyjuk-e a mostani medrében folyni ezt. Vagy erősíteni akarunk? Sales és termékfejlesztést jelent ez, termékfejlesztést is végre kéne hajtani talán akkor. Kicsit több design, dekor lehetne rajta. De piaca van, a rendezvény piac bővül, ha ez szimpatikus dolog, nem túlárzott, alacsony belépési küszöbű, akkor én is szívesen költök, ha ez a rendezvényemet szimpatikussá teszik. De a piacbővítéssel munka van.

KG: nekünk ebben munkánk is van. Próbáljuk meg, hogy ilyen kulccsal, külső sales-essel értékesítjük. Nem szeretnék vállalkozóként foglalkozni ezzel.

DÁ: abban tudok segíteni, hogy belőjjük oda, hogy megérje csinálni. 30% szerintem már jó. Még 5 rendezvénnyel már jók lehetnénk. De akkor kapacitást is kell teremteni, ha újakat bevonunk.

HÁ: ez legyen a főtitkár dolga, hogy menedzselje

MK: 3 csomagot össze lehetne állítani: zéró, szimpla, és komplex.

KG: meg kell szabni, hogy 2 fesztivál között mennyi idő kell

DÁ: először az árazást rendbe kell lenni,

KG: pdf-et, vagy listaárat kapni Zoliéktól kéne.

MK: Akkor a 2017-es évet úgy kezdjük, hogy a tárolók tárolási és szállítási szolgáltatásaira árajánlatot kérünk be, majd ez alapján kalkulálunk 3 csomagot és erről készül egy pdf, majd megkereshetünk új partnereket, ahol a szolgáltatásokat igénybe vehetik. Illetve időben felvesszük a kapcsolatot a nyári szokásos rendezvények szervezőivel is.

## SZAVAZÁS

### **A jövőévi tároló szolgáltatásokhoz árlista készítése és kijánlása, új partnerek megkeresése**

Az elnökség egyhangúlag elfogadta.

Szavazás	Igen	Nem	Tartózkodott
Tároló szolgáltatásra árlista készítése és új partnereknek kijánlása 2017-es rendezvényekre	5		

KG: mi lenne, ha egy másik szállítóval összefognánk, hogy ne külön legyen szállítva a tároló, hanem össze lehetne fogni valakivel? A tárolást jó lenne, ha beáraznák külön.

DÁ: Külön a szállításra, tárolásra, szerelésre kérjünk árlistát. Lehet, hogy ő is csak akkor tárol ennyiért, ha vele szállítunk.

HÁ: Ezen már rágódtam. Mi lenne, ha aki behoz új megrendelést, az kapna 5-10%-ot ebből?

KG: demotiváló is lehet, hogy bármit is ne plusz pénzért csináljal.

HÁ: fel lehetne pörgetni ezt a dolgot

KG: a kettő között van valahol az egyensúly. Én ezt korábban felhoztam, de visszakoztam belőle.

## 2. Túraszezon 2017

DÁ: a lényeg, hogy Vitya korrektül megcsinálta, amit kértünk. A 6 1naposnak jól kéne belőni a szintjét, de ez egy jó portfolio. Én úgy látom, hogy van egy picit pesszimista számítás a résztvevőkre vonatkozóan. Van egy -100.000-es tervezés, de a létszám az inkább alá van becsülve.

Ha ezt optimálisnak tekintjük, akkor csináljon egy szeritne pesszimistát, és maximalistát. Hogy ha van egy 20%-os létszámbővülés, akkor az jó

SZG: kommunikáció erősítésével lehet az egy cél, hogy ez a 20% bejőjön.

MK: nem sok rögtön 4 db többnapos túra?

DÁ: a magas hozzáadott értékű túrákat

KG: szakmai túra? magát a túrát ugyanúgy szervezzük, ahogy a többit, csak maga a kommunikáció, meg szervezés, ott meg lehet nézni egy csomó dolgot.

HÁ: szerintem az más felkészülést igényel és más személyzetet. Ki magyarázza el azokat a specifikus dolgokat. Az plusz költség kifizetni még egy smbert, elmennek munkanapjai

SZG: lehet, hogy tudunk helyi aktivista arcokat ott találni

DÁ: nem érdemes szerintem ezt a 2 dolgot keverni. Az egyik túrázni akar, a másik várost nézni. Erről online már tudunk szavazni, akár 1-2 kérdéssel a Vityának.

SZG: érdemes megemlíteni, hogy a túrakísérő képzéssel álljanak elő, az minimális befektetés, de sokat hozhat. Pozicionálja a klubot, van egy kompetencia, amit tudunk.

DÁ: ennek az egyik funkciója az lenne, hogy a tagság találkozik velünk. Reprezentatív szerepe van ezeknek. Kéne egy szavazás arról, hogy az elnörségi tagok

## SZAVAZÁS

### **Az elnörség tagjainak évente 1 túrán részt kelljen venni**

Az elnörség ezt elutasította.

Szavazás	Igen	Nem	Tartózkodott
Túrán részvétel elnörségi tagként	2	3	

### **3. NFM-ben jelenlét táblázás, egyebek kapcsán**

DÁ: biztos hasznosak ezek

KG: Rövid beszámoló legyen akkor tömören az elnökségnek, mindenki rákérdezhet, az ötleteinket kéne betenni, amihez kéne a beszámoló. Van egy draft, együttműködési megállapodás, amit Miki írt, azt készre kéne nyomni, összehozni, szakmai oldalról.

### **4. TSZ találkozó időpont**

SZG: van egy szándék, hogy akarunk TSZ találkozót csinálni. Azt javaslom, hogy mondjunk meg 3 dátumot, ami jó az irodának, azt vállalom, hogy kiküldöm egy kérdőívbe, hogy melyik tetszik az embereknek, januárban úgy tudunk leülni, hogy tudjuk a pontos dátumot.

KG: mint tavaly, legyen az, +- 1 hét.

SZG: február 18 szombat, és előtte, valamint utána lévő szombat lesz benne a szavazásban. Karácsonyra úgy megyünk el, hogy tudjuk a dátumot.

### **5. Merch (DÁ)**

DÁ: szerintem online-ra felkerülésnek nem lenne akadálya. Dec. elseje van holnap, az emberek neki fognak állni vásárolni holnap. Egyszer végre gyorsan, határozottan kéne cselekedni.

SZG: kicsi a ráfordítása, hogy feltegyük

TD: az adományos árat majd fel kellene emelni az áfa-s árra.

SZG: mi lenne, ha azt csinálnánk, hogy most egy tucatnyi cucc van, menjen 2500-ért

KG: írjunk egy kérdéssort és a könyvelőnknek elküldjük. De én azt mondanám, hogy próbáljunk bele.

MK: szállítás hogy lenne? És a raktárkészlettel tud machinálni a webshop?

DÁ: Minden termék az eddigi áron, de áfa fizetéssel menjen. Ha átutal, akkor számla, ha kp, akkor nyugta? Könyvelőtől ezt meg kell kérdezni. Akár én is megkérdezem az enyémet. Olyan is van, hogy „name your price” van, hogy beírhatod, mekkora árat fizetsz a termékért.

KG: ez tőkre jó lenne, hogy árulod, minimum 2500-ért, de magasabb összeget is adományozhatsz. És gyártsunk után termékeket, most van a Kerékpárosklubnak rá pénze.

DÁ: simán kikopik márciusig a készlet, vagy kirakjuk a réten és el fog menni minden.

SZG: most csütörtökön elmagyarázzák Andinak és Petinek, hogy kell használni a webáruházat. Jól elmondja a képzés, mit hova kell kitenni, hogyan.

### **SZAVAZÁS**

## Webshopon I bike termékek árusítása

Az elnökség ezt egyhangúan elfogadta

Szavazás	Igen	Nem	Tartózkodott
Webshopon I bike termékek árusítása	5		

KG: a tagságokat is be lehetne rendszerezni akkor, ha már belementek?

DÁ: tagság típust ugyanúgy kéne kiválasztani, mint a póló méretet.

SZG: nyúlkálok majd rajta, és majd megnézik.

## 6. IT fejlesztések (SZG)

SZG: Az a lényeg, hogy kellene egy 4 terás winchester, ami nem az egész gépet, hanem mindenki gépéről 1 mappát lement minden nap. Be van állítva egy másik gép is, abban szintén egy nagyobb winchester, szintén egy automatikus program be van állítva, ami csak a fontos dolgokról csinál új mentést.

Relatív ez a legolcsóbb megoldás, nem kell külön eszköz, minimum 2 helyen megvan az adat, bármelyik megsérül, a másik helyen még megvan. Sőt, a fontos adatok még plusz egy helyre is másolódnak.

Van egy szoftver, ami teljesen automatikusan ment. Azt ő észreveszi és átmásolja. Amit este még éjszaka csinálsz, az ide nincs lementve, ez csak az alapeset, az itteni gépekre és napközbeni munkára vonatkozik.

A 4 terrás winchester 43.000-ba kerül. Innentől van kezdve értelme valamilyen adatmentéssel foglalkozni. Kulcsmomentum, hogy a gépeken rajta kell legyen ez a program, amit rá kell telepíteni.

Wifin, vagy kábelen megy, mint egy nyomtatóra, úgy rálát a gépre. Lehetne az, hogy kézzel másolsz mindig, amit akarsz, duplikációk születnek, de az adatmentő programok ezt valamennyire tudják kezelni.

Van ingyenes program, ami nekünk kell, annyit tud. Nóri gépére már van egy olyan, hogy egy saját partícióra ment már a saját gépén belül. Ez az alapváltozat.

Lehet továbblépni, mert pl. előfordulhat, hogy Andi gépe nem tud 2. server lenni, mert korszerű operációs rendszert nem lehet rá feltenni. Vagy nem megy bele a 2 terrás winchester. Ha nem megy bele, akkor szükség van egy olyan gépre, amire lehet tükrözni. Akkor kéne egy asztali gépet venni monitorral. Itt nyernénk egy olyat, amiről egyeztettünk, hogy jó lenne, ha lenne asztali gép az irodában még. 2 legyen lehetne egy csapásra ütni. Amit mi beáraztunk Attilával, az 54.000 Ft, ebből lehet vágni. Ez egy i3-as processzorral rendelkező gép. Ehhez kell egy monitor 27.000 Ft-ért.

Ez a 3 tétel 124.000 bruttó ár.

A merevlemez sürgős, erről szerintem hozzuk határozatot.

## SZAVAZÁS

**Informatikai fejlesztés célból vásároljuk az alábbi eszközöket: egy winchestert, egy számítógépet és monitort nagyságrendileg 125.000 Ft értékben.**

Az elnökség ezt egyhangúan elfogadta

Szavazás	Igen	Nem	Tartózkodott
Informatikai eszközök megvásárlása	5		

KG: néha, félévente egy 1 terrás winchesterre később csináljunk bizonyos időközönként mentéseket.

### **7. 2017 stratégia**

Csináljunk egy táblázatot, amiben látszik a projekt, a munkaóra ráfordítás, elsőre nem bontjuk le munkavállalókra, mert azt utána szét lehet bontani.

Mindenkinek van egy színe/ sora, ami nevekhez csatlakozik.